

# Challenge B



**HACKATHON MASTERS**  
SUPPORTING NEW BUSINESS

**Domein:** Smart Industry  
**Challenge:** Slim lucht verkopen  
**Eigenaar:** Projectgroep

## Achtergrond

Smart Industry staat voor verre gaande digitalisering in de maakindustrie: het aan elkaar koppelen van producten, machines en mensen én de inzet van nieuwe productietechnologie. Slimmere machines, robots en andere onderdelen van het productieproces communiceren onderling en werken zo optimaal samen. Smart Industry maakt het mogelijk uit grote en diverse informatiestromen nieuwe business te creëren op basis van nieuwe, deels op elkaar inwerkende, technologieën zoals: big data, het Internet of Things en nieuwe sensortechnologie.

In het Smart Industries Fieldlab De Peel werken bedrijven samen aan projecten op het gebied van data en connectivity. Eén van die bedrijven is FHT Perslucht uit Deurne. Zie voor meer info

<https://www.youtube.com/watch?v=OIVPyJJoqfw>

FHT Perslucht ontwerpt, installeert en onderhoudt perslucht installaties bij haar klanten. Nu is de installatie na levering eigendom van de klant, maar in de toekomst kan dat wel eens compleet anders worden. FHT perslucht gaat dan geen installaties, maar lucht verkopen! De installatie blijft eigendom van FHT en de klant betaalt per m<sup>3</sup> lucht of een vast bedrag per maand. Daarvoor is het wel noodzakelijk dat FHT op afstand precies kan zien wat er met allemaal met de installatie gebeurt, zodat de installatie optimaal is uitgevoerd, storingen kunnen worden voorkomen en er tijdig onderhoud kan worden gepleegd.

## Uitdaging

FHT Perslucht wil dit gaan testen door met slimme sensoren performancedata te gaan verzamelen uit een perslucht installatie. Eerst in een proefopstelling, later ook bij de klant. Deze data moet dan wel op een duidelijke en overzichtelijke manier worden weergegeven zodat FHT een goed beeld heeft van wat er in de installatie gebeurt en wanneer en waar zich eventuele problemen dreigen aan te dienen. Op die manier kan er voordat er iets kapot gaat al worden ingegrepen door onderhoud te plegen of bepaalde onderdelen al te vervangen.

## Probleemstelling

### MBO studenten

Ontwikkel digitale toepassingen zodat sensordata op een duidelijke en overzichtelijke manier in beeld gebracht wordt? Hou rekening met verschillende informatiebehoefte van doelgroepen als servicemonteurs, de eigenaar van de installatie en de gebruiker.

### HBO studenten

Ontwikkel een duurzaam en concurrerende businessmodel voor FHT Perslucht. Maak dit businessmodel ook toepasbaar voor andere soortgelijke bedrijven in de maakindustrie.

### Inwoners en professionals

Beschrijf op maximaal 1 A4 hoe u het vraagstuk "Slim lucht verkopen" zou oplossen.